



保定职业技术学院就业创业标兵——陈晓思

陈晓思：80后女大学生创业双响曲：燃情草莓梦想

期待多肉花开

陈晓思：保定职业技术学院 2011 届农林园艺专业毕业生。2014 年在石家庄元氏县张掖村租下两个农业大棚，现主要种植草莓和多肉植物，在“落夕庄园”网店销售火爆。



在网上搜索“落夕农庄”，蜂拥而来的是成群可爱萌萌的多肉，那是一个多彩斑斓的世界。“农庄庄主”就是保定职业技术学院 2011 届农林园艺专业毕业生陈晓思。都说养多肉是一场修行，其实创业更像是一场严酷的修行，只有经得起风浪、耐得住寂寞的强者，才能等到花开的声音。

※创业萌芽：“泡”在实验室、“扎”在天地间



从小特别喜欢摆弄花花草草的陈晓思，就一直梦想着拥有自己的田园世界。2008年上大学，径直报了心仪已久的农林生物系园艺技术专业。农林类课程内容广泛，蔬菜、花卉、果蔬全都涉猎，最给力的是从不纸上谈兵，多是导师带着学生亲身实验和动手实践。学霸晓思的大学时光，不是泡在实验室开展各种组培实验，就是扎在农场里进行炼苗和大地耕作，要么就跟在导师身后进行各种偷师和取经。勤奋好学的女生很快就确立了目标：学好专业技术，将来实现自己的田园种植梦。

小目标需要大努力。2011年大学毕业，目标明确的陈晓思毅然选择了北京一家刚起步的小型农业公司，从一线技术员做起，扎到田间地头与草莓种植亲密接触，这一扎就是3年。晓思一直是最勤奋最努力的员工，在3年的实践磨练中不仅获得了草莓种植真经，还轮岗熟悉了管理、销售、行政等相关工作。为其创业打下坚实基础。

※并蒂开花：实现草莓创业梦 巧撞“多肉”产业圈

2014年7月，胸有成竹的陈晓思毅然回到石家庄老家，兴致勃勃准备开始草莓创业，没想到却遭到父母的强烈反对，并扣压了启动资金。可种植创业是陈晓思筹谋了多年的梦想，绝不动摇，她要遵循自己的梦想和意志去生活。倔强的女生说干就干，向朋友借了5万元，紧锣密鼓地开启了草莓创业路。

在离家不远的元氏县张掖村，陈晓思用1.5万元包了两个大棚，1万元定制草莓包装材料，1.5万元采购种苗，1万元用做前期人工、水电等花费。7月底开始闷棚消毒，8月底开棚，布基肥，旋地，打畦，一切准备就绪；9月初定植草莓苗，10月中旬草莓现蕾上地膜，10月底满棚草莓花开、蜜蜂入住大棚为草莓授粉，11月底开始陆续见红果，元旦开始进入丰收旺季，满棚鲜红浓香。此时，陈晓思开始邀请一些潜在客户过来试吃无公害草莓，销路慢慢打开。

闲暇之际，心思缜密的陈晓思灵机一动，想起上学期间学过的多肉植物，这种“懒人”植物特别好打理，只需要充足的阳光。做好调研，陈晓思马上投资2000多元，引进了点草雨露、黄历、白牡丹等普货种苗，在棚间边缝间隙角落里，种植了2000来盆小肉肉。不久，生命顽强又可爱的小植物成为大棚里充满生机的点缀。无心插柳柳成荫，细心的晓思发现，来采摘的草莓人群，全都



被角落里的小植物所吸引，临走时都要带走几盆。一来二去，不起眼的小多肉，竟然成了大家争先抢购的稀罕玩意。



种植多肉、经营多肉，这会是一个天赐的商机吗？新的创业种子开始在陈晓思的脑海萌芽。几经调研，陈晓思发现多肉网销市场远远大于棚里实体销售。于是，她把多肉销售主要定位在网络批发上。但销路开始打开后，她发现棚里的多肉根本不够卖。一个批发客户最少要 100 颗，可自己棚里种植数量太有限了。自己没有经验，又不敢贸然扩大生产，就决定到周边找几个货源稳定的供货商，开始在网上小量批发。随着时间和客户的积累，她的生意越来越好。

※春华秋实：互联网+农庄，大步挺进“多肉”市场



2015年7月，陈晓思挪出一个大棚，大量种植大众的、繁殖周期短的多肉植物，将手里常出的品种自己繁殖，确保利润最大化。多肉销售春秋是旺季，晓思就在夏天和冬天大量种植。她一边向学校老师求教种养方法，一边利用网络自学，还积极加入多肉论坛，学习各种相关知识，扩宽销售渠道。多肉种类参差不齐，从3元、5元到几百元不等，多肉玩家们都在猎搜稀缺品种。摸清了种植和行业规律，陈晓思一次性投资30万，引进玉蝶、熊童子、粉蔓、紫珍珠、山地系列、玉露系列、长生草系列，水泡系列等200多种多肉植物，大范围种植，一个棚种有10几万盆，满棚尽染斑斓色，成就花海田园梦。

怎样销售这棚花海，这也是个关键问题。“一部手机就可以解决所有销售问题，互联网思维轻松玩转多肉圈”。棚主不仅精通种植技术，互联网市场也开拓迅速。先后开起3家淘宝店，1家微店，加上前半年的销售资源积累，在短暂的时间里，找准20-30个稳定靠谱的代理，进行长期推广和销售，圈子就此不断扩大。每天晚上八部手机五湖四海订单约满，每天早上开始包装四处发货。

创业第二年，一棚草莓一棚多肉，相互吸引，相得益彰。到2016年6月，草莓盈利1万，多肉收回所有成本，并盈利10万元。现在是创业第三年，多肉和草莓都到了稳定发展阶段，一个月平均盈利4—5万元。“今年的适中目标是挺进60万。”棚主晓思自信满满。

三年风雨创业路，陈晓思实现了草莓梦想，做强了多肉市场，也获得了家人的理解和支持。老父亲也搬来和她作伴，共同守护大棚，守护孩子的事业和梦想。“创业首先要确定目标，然后朝着目标积蓄各种力量，待时机成熟再厚积薄发。”陈晓思分享创业心得。田园大棚这场创业历练，磨砺顽强坚定的意志，淬炼静观其变的平和。“我这个人认死理，一旦确定目标，就坚持到底。”期待这个执着的田园梦想家，继续唱响她的创业双响曲。